

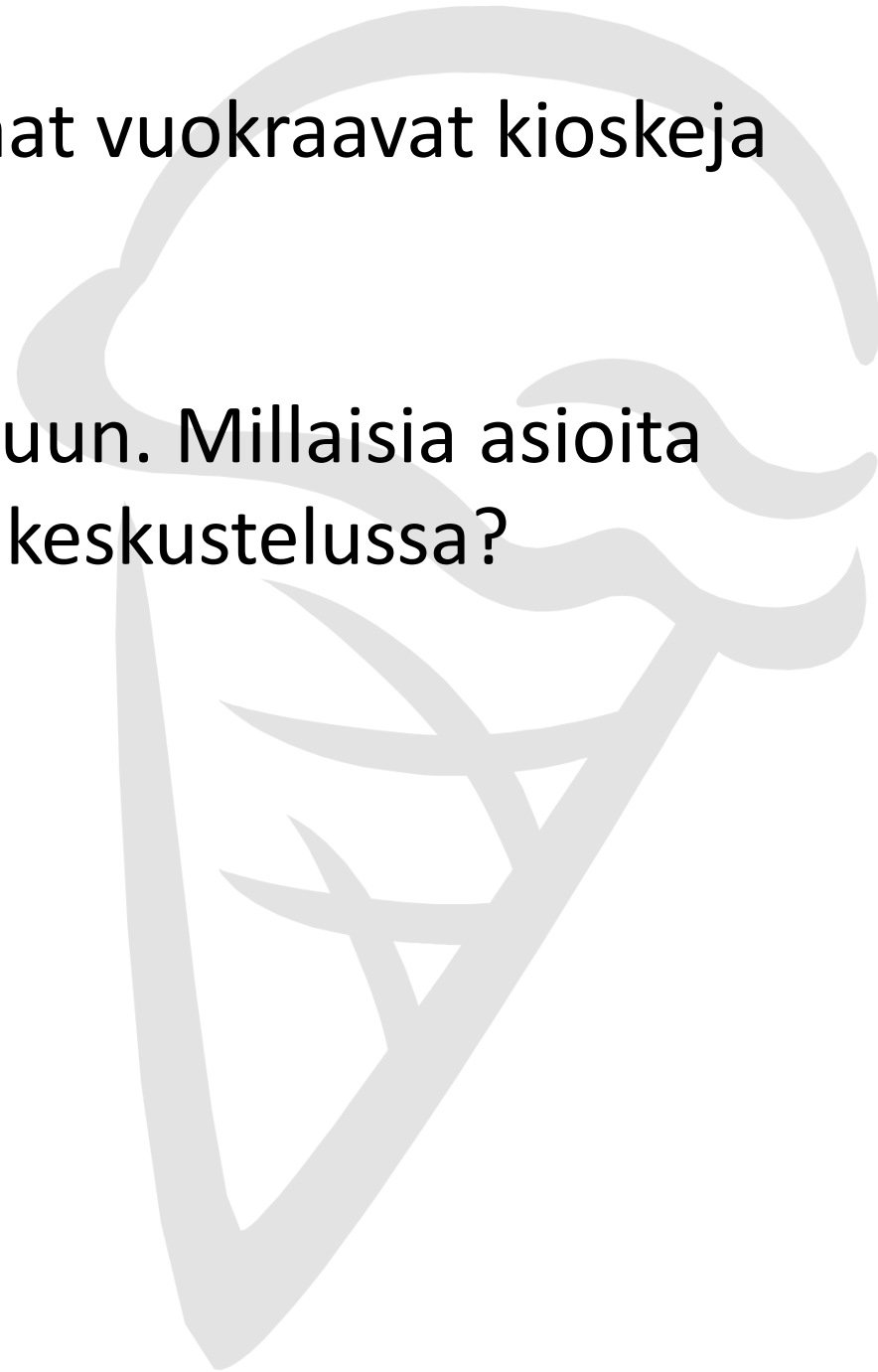
JÄÄTELÖKIOSKIYRITTÄJÄKSI?

Kesätyöpaikat ovat kiven alla, joten päätät työllistää itsesi yrittäjänä. Kaupungin elinkeinoasiamies on kertonut paikallislehdessä, että kuntalaiset ovat toivoneet jäätelökioskia.

Millaiselle paikalle haluaisitte sijoittaa jäätelökioskin ja millä perusteella?

Tiedätte, että jäätelötehtaat vuokraavat kioskeja kylmä- ym. kalusteineen.

Olette menossa neuvotteluun. Millaisia asioita haluatte ottaa esille tässä keskustelussa?



Olette saaneet solmittua hankintasopimuksen jäätelötehtaan kanssa. Onko mahdollisesti joitakin esineitä tai tavaroita, joita joudutte vielä itse hankkimaan? Listatkaa hankinnat. Arvioikaa millaisia kustannuksia näistä hankinnoista aiheutuu.

Mitä lupia tai sopimuksia teidän pitäisi tehdä ennen kuin voitte aloittaa?

Jäätelökioskinne toimii kesä-elokuun ajan. Kaupunki perii myyntipaikasta 600 euroa vuokraa koko kesän ajalta ja vuokra pitää maksaa etukäteen, se sisältää sähkön ja veden. Jäätelötehdas vuokraa kioskin kalusteineen 200 eurolla kuukaudessa. Mitä muita asioita hankitte?

Laske paljonko sinulla on kiinteitä menoja koko kesän ajalta. Miten menot jakautuvat eri kuukausille?

	Kesäkuu	Heinäkuu	Elokuu	Yhteensä
Myyntipaikan vuokra				
Kioskirakennuksen vuokra				
Muut menot				
Yhteensä				

Kaikkien jäätelöiden ostohinta on 1 €. Millä hinnalla
möisitte jäätelönne asiakkaille?

Mikä on yhden jäätelön myyntikate (=ostohinnan ja
myyntihinnan välinen erotus)?

Montako jäätelöä teidän pitäisi myydä koko kesän
aikana maksaaksenne toiminnastanne aiheutuvat
kiinteät kulut? (Vinkki: myyntimäärä = kiinteät
menot yhteensä / myyntikate)

Saitte laskettua ns. kriittisen pisteen myynnin.
Teidän pitäisi myydä vähintään sen verran jäätelöitä
koko kesän aikana, että ette tuottaisi tappiota.

Oletetaan, että myynti jakaantuu tasaisesti. Kuinka
paljon teidän pitäisi myydä kuukaudessa, viikossa
tai päivässä?

Kriittisen pisteen myynti kuukaudessa _____
viikossa _____ päivässä _____.

Miltä tuntuu?

Kuka tekee työt? Millä palkalla?

Oletetaan, että te hoidatte kahdestaan kioskia.

Päätätte, että jaatte kesän lopussa jäätelökioskinne tuoton/voiton tasan.

Tavoittelette kuitenkin vähintään sellaista myyntiä, että molemmille jäisi kesän jälkeen 3000 euroa.

Paljonko teidän pitäisi myydä jäätelöitä päästäksenne haluamaanne voittoon?

Paljonko tämä myyntimäärä on tasaisesti kertyen kuukaudessa, viikossa tai päivässä?

Miltä teidän yrityksenne tuloslaskelma (ilman veroja) kesän lopussa näyttää?

Myyntituotot

myyty _____ kpl * _____ euroa yht. (+) _____

- muuttuvat menot

ostettu _____ kpl * _____ euroa yht. (-) _____

Myyntikate

yht.

- kiinteät kulut

myyntipaikka _____

kioskirakennus _____

muut kiinteät kulut _____

kiinteät kulut yhteensä

(-) _____

Tulos (+) voitto / (-) tappio

Arvioikaa yritystoimintanne kohtaamia riskejä ja uhkia?

Miten teidän jäätelökioskinne eroaisi muista kioskeista? Mikä on sen erinomaisuus ja myyntivaltti? Millaisia mahdollisuuksia näette?

Millainen yritysmuoto sopisi parhaiten teidän jäätelökioskillenne? Millä perusteella?